





# دکتر بابک ناصحی

## مشاور ارشد مدیریت کسب و کار





دکتری مدیریت کسب و کار DBA از دانشگاه تهران

کارشناسی ارشد کارآفرینی گرایش فناوری اطلاعات (IT) از دانشگاه تهران

بیش از 7 سال سابقه درخشان در:

سخنرانی، تدریس، مشاوره تخصصی و مربی توسعه کسب و کار

نویسنده کتاب: تکنیک های مذاکره حرفه ای



بنیانگذار گروه آموزش و مشاوره کسب و کار پیشرو

مدیر عامل سابق کارخانه مبلمان آماطیس

مدیر فروش سابق موسسه آموزشی یکصد و یک

تدریس برای بیش از 7500 دانشپذیر  
برگزاری بیش از 2500 ساعت کارگاه آموزشی

سخنرانی در بیش از 300 سمینار و همایش  
بیش از 1500 ساعت مربیگری و مشاوره تخصصی  
کسب و کار

با سابقه سخنرانی، تدریس و مشاوره تخصصی کسب و کار در دانشگاه ها و مراکز علمی معتبر از جمله:

1. وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات، سازمان فناوری اطلاعات ایران

2. صدا و سیما جمهوری اسلامی ایران، برنامه مفید و پر مخاطب پایش پلاس

3. دانشکده کارآفرینی، دانشگاه تهران

4. دانشکده مدیریت و حسابداری، دانشگاه شهید بهشتی

5. مرکز توانمندسازی و تسهیل گری کسب و کارهای نوپا- فاوا

6. صندوق نوآوری و شکوفایی ریاست جمهوری

7. مرکز رشد واحدهای فناور، دانشگاه قم

8. دانشگاه تربیت مدرس

9. دانشگاه گلدیران (LG)

10. دانشکده مدیریت، دانشگاه الزهرا

و ده ها موسسه آموزشی دیگر



گواهی حسن انجام کار

بدین وسیله گواهی می‌شود:

جناب آقای دکتر بابک ناصحی به مدت ۱۰ ساعت نسبت به برگزاری و مدیریت آموزش کلاس مدیریت ارتباط با مشتریان در محل شرکت آوای اسکان نوین شرق برای کارکنان این شرکت اقدام نموده و این شرکت از نحوه عملکرد ایشان رضایت کامل دارد.

با تشکر

حامد معدن نژاد

مدیرعامل



آوای اسکان نوین شرق - شماره ثبت: ۴۴۸۰۳۸

# برگزاری دوره های آموزشی، مشاوره تخصصی و بیزینس کوچینگ در سازمان ها و شرکتهای برتر از جمله:

هلدینگ تلاشگران اقتصاد پایدار (متشکل از 105 شرکت فعال)

شرکت زودروم (عضو هلدینگ اسنپ)

صنایع الکترونیک فاران

شرکت توسعه فناوری دینگ (عضو توسعه کارآفرینی بهمن)

شرکت پدیده تجارت کسری (عضو هلدینگ عضو مجموعه شرکتهای گروه بازرگانی علیخانی)

و دهها سازمان و شرکت معتبر

دارنده گواهینامه های بین المللی متعدد از جمله:

گواهینامه دیجیتال مارکتینگ از گوگل

گواهینامه تحلیلگر کسب و کار BABOK

گواهینامه Get Educated International Training Program

از موسسه بین المللی AIESEC

گواهینامه بین المللی Agile Project Management

از MPT آکادمی اتریش

گواهینامه Customer Relationship Mngement

از انگلستان QAL





لیست برخی از دوره هایی که تاکنون برگزار شده اند:

❖ دوره جامع مدیریت فروش حرفه ای

❖ دوره جامع فروشندگی حرفه ای

❖ دوره جامع بازاریابی و فروش تلفنی

❖ دوره جامع فروشندگی حضوری

❖ تکنیک های متقاعدسازی مشتری





- ❖ دوره جامع و تخصص دیجیتال مارکتینگ
- ❖ کارخانه پولسازی اینستاگرام
- ❖ دوره جامع مارکتینگ پلن
- ❖ دوره جامع مدیریت تبلیغات و کمپین تبلیغاتی
- ❖ دوره جامع برندسازی و مدیریت برند
- ❖ دوره جامع برندسازی شخصی



❖ مدیریت حرفه ای کسب و کار

❖ بیزینس کوچینگ ویژه مدیران

❖ تکنیک های مدیریت زمان و بهبود عملکرد

❖ تکنیک های تیم سازی و کار تیمی

❖ مسئول دفتر و منشی گری حرفه ای



- ❖ اصول و فنون مذاکره حرفه ای
- ❖ مهارت های ارتباط موثر
- ❖ دوره جامع مدیریت ارتباط با مشتری CRM
- ❖ مشتری مداری و مشتری نوازی
- ❖ اعتماد به نفس جادویی
- ❖ نخبگان هوش مالی

# بابک ناسهی

- مدرس، سخنران و مشاور ارشد کسب و کار
- ارائه مشاوره تخصصی در زمینه های کارآفرینی ، مدیریت، بازاریابی و فروش
  - برگزاری دوره های آموزشی ویژه کسب و کارها
  - ارائه محصولات آموزشی برای افزایش فروش

موبایل: 09362080597

نظرات مشتریان: [apararat.com/babaknasehi](http://apararat.com/babaknasehi)

برای بهره مندی از محصولات رایگان  
به سایت [KasbokarPishro.Com](http://KasbokarPishro.Com) مراجعه کنید